

ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ УЧЕТА И КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Д.А. Скорая, 3 курс

Научный руководитель – Д.В. Купрейчик, старший преподаватель

Полесский государственный университет

Сегодня существует проблема увеличения дебиторской задолженности и просроченной дебиторской задолженности, что ухудшает финансово-экономическое состояние организации. В этой связи возникает необходимость детального учёта расчётов по следующим направлениям:

- по договорам;
- по документам расчётов;
- по срокам возникновения;
- по срокам погашения.

Дебиторскую задолженность можно рассматривать с двух сторон. Во-первых – это счета, причитающиеся к получению и образующиеся обычно в связи с поставками в кредит. Во-вторых – сумма долгов, причитающихся предприятию, организации или учреждению от юридических или физических лиц в итоге хозяйственных взаимоотношений с ними.

Дебиторская задолженность относится к активным счетам учёта, так как после погашения контрагентом задолженности, организация сможет распоряжаться денежными средствами, това-

рами или услугами. Основная ее величина возникает в основном за счет продажи продукции на условиях отсрочки платежа, что в свою очередь задерживает оборот краткосрочных активов, а следовательно и использование денежных средств для текущей деятельности предприятия [1].

Рассмотрим состояние расчетов в Республике Беларусь по дебиторской задолженности за последние три года (Таблица).

Таблица – Дебиторская задолженность Республики Беларусь в 2015 – 2017 гг.

Показатель	2015		2016		2017	
	Сумма, млн.руб.	Удельный вес, %	Сумма, млн.руб.	Удельный вес, %	Сумма, млн.руб.	Удельный вес, %
Дебиторская задолженность	26 982	79,51	29943,5	80,45	33481,7	80,36
в том числе просроченная	6 041,6	22,39	6857,5	22,9	7059,4	21,08
Внешняя дебиторская задолженность	6 952,4	20,49	7278,7	19,55	8182,1	19,64
в том числе просроченная	1045	15,03	914,2	12,56	897,1	10,96
Всего	33 934,4	100	37222,2	100	41663,8	100

Источник: [2].

По данным таблицы видим, что ежегодно в Республике Беларусь наблюдается рост дебиторской задолженности. Если в 2015 году она составляла 26 982 млн.руб., то в 2017 году она возросла на 13 962,9 млн.руб или на 41,7%. Так же увеличилась и внешняя дебиторская задолженность стоимость которой в 2015 году составила 6 952,4 млн.руб., и одновременно рост наблюдался в 2017 году на 3 024,9 млн.руб или на 37%.

Причины увеличения дебиторской задолженности могут быть обусловлены:

1. Неосмотрительной кредитной политикой организации по отношению к покупателям, неразборчивым выбором партнеров;
2. Наступлением неплатежеспособности и даже банкротства некоторых потребителей;
3. Слишком высокими темпами наращивания объема продаж;
4. Трудностями в реализации продукции.

По своей сути дебиторская задолженность представляет замораживание собственных оборотных средств, т.е. в принципе она не выгодна организации, особенно в период дефицита заемных ресурсов и их удорожания. Соответственно напрашивается вывод о ее оптимальном сокращении. Сегодня в организациях проводятся следующие мероприятия по снижению показателя дебиторской задолженности:

1. Обзвон должников компании;
2. Направление уведомительных писем;
3. Ограничение в поставке товаров и услуг или полное приостановление поставки;
4. Начисление штрафов;
5. Подача претензий и исков;
6. Занесение партнера в «черный список».

Одним из способов избавления организации от дебиторской задолженности является факторинг – финансовый инструмент управления дебиторской задолженностью, заключающийся в том, что клиент продает банку или какой-либо фирме права на ее требование со своих контрагентов [3].

Факторинг, по своей сути, – своеобразная форма кредитования конкретного покупателя под конкретную поставку, при этом кредитование беззалоговое, соответственно, риски покрытия возможных убытков вследствие неплатежей дебиторов как бы возвращаются «в случае чего» обратно поставщику.

Таким образом, чтобы избежать проблем, связанных с возникновением и ростом незапланированной дебиторской задолженности, особенно просроченной, предприятие должно разработать четкий план и стратегию по её снижению, а именно:

1. Ежедневный или еженедельный мониторинг недисциплинированных клиентов.

2. Для упрощения процесса взыскания дебиторской задолженности, организация должна владеть максимальным количеством информации о покупателе:

- контакты;
- адреса;
- данные руководителей;
- банковские реквизиты;
- информацию о возможных партнерах организации–покупателя.

3. При заключении договора о сотрудничестве нужно внимательно работать над следующими пунктами:

- о сроках оплаты,
- штрафные санкции при просрочках на определенное количество дней,
- судебные иски и т.д.

4. Использование юридической консультации при составлении договоров о поставке товаров или услуг, на условиях отсрочки оплаты.

Таким образом, в данный момент приоритетным направлением является замедление роста дебиторской задолженности и просроченной дебиторской задолженности, на основе более тщательного отбора покупателей, юридической консультации, факторинга и использования некоторых программных продуктов, которые позволяют на сегодняшний момент учитывать в деталях эту задолженность. Так, к примеру, на платформе 8.3 «1С:Предприятие» есть возможность привязки договора:

- к дате возникновения задолженности;
- к дате погашения задолженности;
- к установлению срока оплаты;
- к счёту расчётов.

Всё это позволяет ускорить обработку информации, в том числе детализировать её с учётом нужной аналитики.

Список использованных источников

1. Дебиторская задолженность [Электронный ресурс]: – Режим доступа: https://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/12750 – Дата доступа: 25.03.2018.

2. Состояние расчетов в Республике Беларусь [Электронный ресурс]: – Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/makroekonomika-i-okruzhayushchaya-sreda/finansy/godovye-dannye_14/sostoyanie-raschetov-v-respublike-belarus/. – Дата доступа: 26.03.2018.

3. Дебиторская задолженность. Факторинг [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://1bankrot.ru/buxgalteriya/debitorskaya-zadolzhennost/factoring.html> – Дата доступа: 26.03.2018.

4. Мероприятия по снижению дебиторской задолженности [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://corphunter.ru/ooo/otchetnost/meropriyatiya-po-snizheniyu-debitorskoj-zadolzhennosti-2.html> – Дата доступа: 27.03.2018.